

Descuentos por combo en Punto de venta



Fecha de última modificación
martes, 14 de noviembre de 2017

Autor: Cynthia Dena

Nombre del Podcast:	PodCast 2017-46 Descuentos por combo en Punto de venta
Tema:	Descuentos por combo en Punto de venta
Objetivos:	Que el usuario pueda realizar descuentos por combo
URL de los archivos:	

Opciones de "A Cuadro": V=Video; M= Monitor; P=Powerpoint

Desarrollo			
Texto	Acción	A Cuadro	Escena
	Entrada de Microsip	V	1
	Pantalla Título	P	2
Bienvenidos a este nuevo podcast técnico, en esta ocasión les presentamos los descuentos por combo en el sistema de Punto de venta Microsip, acompáñanos para descubrir todo lo que puedes hacer con esta herramienta.	A cuadro	V	3
Los descuentos por combos sirven para aplicar precios y descuentos en forma automática al registrar las ventas cuando los clientes compran una combinación específica de artículos. El sistema de Punto de venta ofrece 3 opciones.	A cuadro	V	4
Si el cliente compra ciertos artículos y desea aplicar un descuento a otros artículos que se compran de manera adicional, utilice el tipo Artículos con descuento al comprar otros . Ejemplos de ofertas de este tipo pueden ser: 2 x 1, 3 x 2; Compre una camisa y lleve la segunda con un 50% de descuento; Compre dos pantalones y lleve una camisa por \$100.00 pesos, etc.	Power point	P	5
Si el cliente compra ciertos artículos y desea aplicar un descuento para todos, utilice el tipo Descuento a los artículos del combo . Ejemplos de ofertas de este tipo			

Descuentos por combo en Punto de venta



Fecha de última modificación
martes, 14 de noviembre de 2017

Autor: Cynthia Dena

pueden ser: En la compra de tres pelotas obtenga un 25% de descuento; En la compra de un refresco de 600 ml. y unas papas chicas pague solamente \$20.00 pesos; En la compra de un refresco de 1 lt. y unas papas grandes obtenga un 35% de descuento, etc.

Si el cliente compra ciertos artículos y desea aplicar un descuento a los de menor precio, utilice el tipo **Descuento a los artículos de menor precio**. Ejemplos de ofertas de este tipo pueden ser: En la compra de un par de zapatos lleve el segundo par de igual o menor precio con el 50% de descuento; En la compra de dos o más artículos de línea blanca obtenga el 25% de descuento en el de menor precio, etc.

Empecemos conociendo el Tipo de descuento por combo **Artículos con descuento al comprar otros**.

A cuadro

M

6

El descuento con el que ejemplificaremos este tipo de descuento es el siguiente: "En la compra de 2 labiales con acabado mate, llévate un desmaquillante en crema por \$200.

La oferta consiste en que al comprar 2 de los labiales mencionados, el cliente podrá llevar con precio de \$200 cualquier desmaquillante en crema.

Power point

M

7

Lo primero es definir el nombre que le daremos a este combo. A este tipo de descuentos podemos asignarles vigencia de fecha y de hora. Para que funcione debemos definir el artículo o clasificador que determina la combinación de productos que se tienen que comprar a precio normal para que se active el descuento.

Damos clic en agregar y nos aparece esta ventana, aquí vamos a definir las características que el artículo deberá

Sistema

8

Descuentos por combo en Punto de venta



Fecha de última modificación
martes, 14 de noviembre de 2017

Autor: Cynthia Dena

de cumplir para poder entrar en el combo. Damos clic en clasificador de artículos, y seleccionamos acabado de labial, en el valor debemos definir “mate”, ya que la oferta solo aplicara a labiales que cumplan con este clasificador.

Es muy importante definir las unidades mínimas que se tienen que comprar para obtener el descuento, en este caso deben ser 2 artículos para obtener el precio especial de \$200 en el desmaquillante.

El siguiente paso es definir las características que debe cumplir el artículo que obtendrá el descuento del combo. Damos clic en agregar, en este caso el descuento se aplicara a los artículos que cumplan con el clasificador de “tipo de desmaquillante” crema.

Ahora hay que definir la oferta que otorgaremos a este artículo, la oferta se puede ofrecer en porcentaje o asignando un precio específico al artículo. Nuestro descuento es aplicar un precio de \$200 a el desmaquillante cuando se compren 2 labiales mate.

Por ultimo podemos limitar las unidades de artículos adicionales que se pueden obtener con descuento.

Ahora veamos cómo se aplica este descuento por combo en una venta de mostrador.

Agregamos a las partidas de la venta de mostrador 2 labiales que sean mate y un desmaquillante en crema.

Para revisar que descuentos por combo se pueden aplicar a la venta de mostrador, vamos al menú de Herramientas y damos clic en Descuentos por combo, en esta ventana se muestran los combos que se pueden aplicar con los artículos capturados en la venta de mostrador. Para aplicar los descuentos por combo

Realizar venta en el sistema con el combo mencionado.

M

9

Descuentos por combo en Punto de venta



Fecha de última modificación
martes, 14 de noviembre de 2017

Autor: Cynthia Dena

vamos a totalizar la venta de mostrador. En pantalla se muestra como fue aplicado el descuento al desmaquillante, el sistema muestra el precio en color rojo.			
El siguiente tipo de descuento que ejemplificaremos es el de Descuento a los artículos del combo:	A cuadro		10
Nuestro descuento en este caso se aplicara a todos los artículos involucrados en el combo. Nuestro descuento será el siguiente: Compra una base de maquillaje en crema de cualquier marca y una sombra compacta URBAN DECAY por \$500.	Power point		11
Al igual que el descuento anterior es posible definirle vigencia de fecha y hora, y agregar un límite de combos permitidos en un ticket. Ahora vamos a agregar los artículos del combo para esto damos clic en el botón agregar, en esta ventana podemos definir un artículo en específico o un clasificador. Para este combo vamos a seleccionar el clasificador "Tipo de base de maquillaje" valor "Crema", ya que solo los artículos que cumplan con este clasificador entraran en el combo. Ya definido el articulo ahora vamos a especificar las unidades mínimas y máximas que deben comprarse para poder aplicar el descuento, en este caso solamente es necesario que se compre una unidad. La oferta puede aplicarse en porcentaje o con un precio fijo establecido que ya incluye impuesto. En nuestro combo la base de maquillaje tendrá un precio fijo de \$300.			12
El siguiente artículo del combo es la sombra individual compacta URBAN DECAY, este es un artículo que no			13

Descuentos por combo en Punto de venta



Fecha de última modificación
martes, 14 de noviembre de 2017

Autor: Cynthia Dena

<p>lleva ningún clasificador, así que lo seleccionamos directamente del catálogo de artículos. Definimos que las unidades que participan en el combo es una unidad y le definimos el precio de \$200. Ahora si en esta tabla podemos revisar los artículos involucrados en el combo y podemos ver que con los precios que definimos, completamos los \$500 de la oferta.</p>			
<p>Veamos como actúa el descuento por combo en la venta de mostrador: Como en el combo se especificó que la base de maquillaje debe cumplir con el clasificador "Tipo de base de maquillaje" valor "Crema", dentro de nuestros artículos seleccionamos uno que cumpla con este requisito. Al momento de la captura aparece con su precio normal. Ahora agreguemos a la venta la sombra compacta de URBAN DECAY, igual se muestra con su precio normal. Al totalizar nos damos cuenta que ahora la base de maquillaje aparece con el precio que definimos en la configuración del combo \$300 y la sombra con el precio de \$200, aplicando así el descuento por combo Descuento a los artículos del combo.</p>			14
<p>El tercer tipo de descuento por combo es el de "Descuento a los artículos de menor precio.</p>	A cuadro		15
<p>El combo que usaremos para ejemplificar este descuento es: Lleva 2 productos de la marca BOBBI BROWN y paga solo la mitad del segundo artículo.</p>	Power Point		16
<p>La configuración es muy similar a los anteriores tipos de descuento por combo, es necesario definir los artículos</p>			17

Descuentos por combo en Punto de venta



Fecha de última modificación
martes, 14 de noviembre de 2017

Autor: Cynthia Dena

<p>que participan en el combo, para este combo agregaremos a los artículos que cumplan con el clasificador de “Marca de maquillaje” valor “BOBBI BROWN”.</p> <p>La diferencia con los otros descuentos por combo, es que aquí debemos especificar el número de unidades que se cobraran a precio normal y las unidades máximas que obtendrán el descuento.</p> <p>Para nuestra oferta que es 2X1/2, definimos una unidad a precio normal, una unidad máxima con descuento y en el campo de descuento de la oferta capturamos 50%.</p>			
<p>Apliquemos el ejemplo en una venta de mostrador: Agregamos a la venta de mostrador 2 artículos que cumplan con el criterio especificado en la configuración del descuento por combo: “Marca de maquillaje” valor “BOBBI BROW”.</p> <p>Totalizamos la venta de mostrador y vemos que en la partida donde está el artículo de menos precio, se aplicó el 50% de descuento.</p> <p>En el menú de Herramientas opción “Descuentos por combo” se muestra el resumen del descuento aplicado.</p>	Art #6 y art#24		18
<p>NOTAS IMPORTANTES</p> <p>Para calcular descuentos por combos es necesario tomar en cuenta los siguientes puntos:</p> <ul style="list-style-type: none">✓ No se tomarán en cuenta las siguientes partidas,<ul style="list-style-type: none">○ Si el precio de la partida o su descuento fueron modificados manualmente.○ Si el artículo de la partida se utiliza para estadística de transacciones electrónicas.			19

Descuentos por combo en Punto de venta



Fecha de última modificación
martes, 14 de noviembre de 2017

Autor: Cynthia Dena

<ul style="list-style-type: none">○ Si el artículo de la partida es de tipo juego.✓ Las políticas de descuentos con las que ya cuenta el sistema pueden convivir con los descuentos por combo. El descuento por combo se aplica en cascada después del descuento normal, excepto cuando el descuento por combo indica aplicar un precio fijo, en cuyo caso se aplica un descuento normal de cero.✓ Cuando se aplique un precio fijo en un descuento por combo, se asume que el precio está con o sin impuesto incluido de acuerdo a las preferencias de la empresa.✓ Los descuentos máximos y precios mínimos no aplican sobre los descuentos por combos.			
<p>Ofrece a tus clientes una mayor variedad de promociones y descuentos aprovechando al máximo esta herramienta de nuestro sistema de Punto de venta, nos vemos en nuestro siguiente podcast técnico de Microsip.</p>			20